

## Dicas para Comprar

Dez cuidados que você deve tomar antes de aderir a uma rede:

{jgaccordion}

[acctab ==Conheça a si mesmo==]

Faça uma auto-avaliação cuidadosa e honesta. Analise suas principais forças e fraquezas. É fundamental avaliar se você está pronto para atuar de acordo com normas e padrões estipulados pelo franqueador, e também se gosta de lidar com pessoas (seus próprios funcionários, os integrantes da equipe do franqueador, os clientes).

[/acctab]

[acctab ==Conheça seu mercado==]

Quais tipos de negócio poderão ser bem-sucedidos na cidade/região onde pretende instalar sua franquia? Você já analisou isso a fundo? Lembre-se de que sem clientes em quantidade suficiente e com interesse e poder aquisitivo compatível com o que você terá para lhes oferecer, não há negócio que resista.

[/acctab]

[acctab ==Defina suas possibilidades==]

De quanto dinheiro você dispõe para investir? Está consciente de que não há negócio que comece a gerar resultados logo no primeiro dia? De que pode levar alguns meses até que o negócio atinja seu ponto de equilíbrio (ou seja: que as receitas atinjam o mesmo patamar das despesas)?

[/acctab]

[acctab ==Conheça as alternativas==]

Procure conhecer as oportunidades que o mercado lhe oferece. Mesmo que esteja interessado numa determinada franquia, procure compará-la com outras, com as quais você também se identifique.

[/acctab]

[acctab ==Conheça o time do franqueador==]

É recomendável que você procure avaliar a credibilidade e o histórico de sucessos (ou de fracassos) dos integrantes da equipe do franqueador e dos consultores eventualmente envolvidos na estruturação ou gestão da operação de Franchising.

[/acctab]

[acctab ==Conheça quem já é franqueado==]

Procure visitar e conversar pessoalmente com o maior número possível de integrantes das redes de franquias nas quais estiver seriamente interessado. É importante que procure conversar também com alguns dos que já se desligaram da rede. Franqueados e ex-franqueados são, de longe, a melhor fonte de informações sobre como o franqueador é, de fato. E sobre como funcionam, de verdade, o negócio e o sistema.

[/acctab]

[acctab ==Analise o contrato ==]

Nunca assine um contrato sem antes analisá-lo a fundo, com a ajuda de um advogado de sua confiança, que entenda de contratos. É importante lembrar que você jamais poderá alegar, em sua defesa, que ignora o que diz o contrato, que o firmou sem ler.

[/acctab]

[acctab ==Estude a Circular de Oferta de Franquia==]

A Circular de Oferta de Franquia (também chamada de COF) é um documento que a Lei 8.955 exige que o franqueador entregue a todos os candidatos à aquisição de uma franquia sua no mínimo 10 dias antes que estes firmem qualquer documento ou efetuem qualquer pagamento relacionado à aquisição da franquia. Portanto, leia o texto com atenção.

[/acctab]

[acctab ==Não tome decisões impulsivas==]

Investir numa franquia é algo que tende a influenciar, positiva ou negativamente, o restante de sua vida. E também a vida de sua família. Portanto, não é uma decisão que você possa (ou deva) tomar de forma impulsiva. Pense muito, analise muito, investigue muito antes de investir seu dinheiro, seu tempo, seu esforço suas esperanças e seus sonhos numa franquia, seja ela qual for.

[/acctab]

[acctab ==Esteja consciente do papel de cada parte==]

É importante que você compreenda que o que leva as franquias a terem uma chance de sucesso bem maior é a existência (e a prática) de métodos e procedimentos já testados. Portanto, seu papel como franqueado não será o de ficar fazendo as coisas à sua própria maneira. Se você acha que não conseguirá viver com isso (e algumas pessoas, de fato, não conseguem), então talvez seja melhor você rever sua decisão de investir numa franquia.

[/acctab]

{/jgaccordion}

Veja também: Veja aqui como investir numa franquia sem entrar numa fria Saiba quais são os direitos e deveres do franqueado Leia o texto integral da Lei nº 8.955, que regulamenta o Franchising Faça uma busca detalhada e encontre as oportunidades que mais se adequam às suas expectativas Realize um teste rápido e veja como suas características pessoais podem influenciar a escolha Confira as linhas de crédito disponíveis no mercado para aquisição de franquias